

Niederlassungsleiter (m/w/d)

Die Kinoton Digital Solutions GmbH mit Sitz in Germering bei München zählt zu einem der größten Kino-Komplettlösungsanbieter in Europa. Unser Geschäftsfeld ist der internationale Vertrieb und Service für professionelle audiovisuelle Technologien und für die hochqualitative Film- und Audiowiedergabe. Dazu zählen die Systemintegration sowie der Full-Service für die Bereiche Filmtheater und Postproduktion.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für unsere Niederlassung in Hamburg zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Niederlassungsleiter (w/m/d)

AUFGABEN:

- Leitung der Niederlassung
- Verantwortung der Vertriebsaktivitäten, Umsätze und Marktanteile der Kinoton im Vertriebsgebiet
- Technische und kommerzielle Betreuung und Beratung von Filmtheatern, Filmstudios und sonstige potentieller Abnehmer der Produktpalette der Kinoton im Vertriebsgebiet
- Auf- und Ausbau der Kundenbindungen und eine fundierte Kundenbetreuung
- Betreuung von Bestandskunden und Neukundengewinnung innerhalb des Vertriebsgebiets
- Präsentation der KINOTON Produktpalette beim Kunden vor Ort sowie auf Messen
- Selbstständiges Erstellen und Verfolgen von Angeboten mit eigenständiger Vertragsverhandlung
- Durchführung von Angebots- und Projektbesprechungen beim Kunden
- Erstellung auftragsbezogener Planungsunterlagen in Rücksprachen mit dem Kinoton Planungsbüro
- Annahme von Aufträgen und termin- und spezifikationsgerechte Abwicklung der Aufträge
- Pflege der Beziehungen zu Geschäftspartnern
- Teilnahme an Messen und Trade-Shows
- Beobachtung von Nachfrageentwicklungen und Wettbewerbsverhalten am Markt
- Weiterentwicklung und Umsetzung der Marktstrategie
- Führung der Mitarbeiter im Vertriebsgebiet
- Überwachung der Technikereinsätze und Projektmontagen im Vertriebsgebiet

Bank: Stadtparkasse München
Konto-Nr. 1003272653
BLZ: 701 500 00

IBAN: DE90701500001003272653
BIC: SSKM DE MM

USt-ID: DE815505577

Kinoton Digital Solutions GmbH, Industriestr. 17, 82110 Germering, Germany

- Organisation der administrativen Zusammenarbeit zwischen der Niederlassung und der Zentrale
- Vertriebsreporting (CRM System)
- Regelmäßiges Berichten an die Geschäftsleitung

IHR PROFIL:

- Erfolgreiche abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Endkundenvertrieb (Investitionsgüter B2B)
- vertriebsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verständnis für After-Sales-Service
- Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke in Auftragsverhandlungen
- professionelles Auftreten gegenüber Kunden und Mitarbeitern
- Selbstständige Persönlichkeit mit ziel- und erfolgsorientiertem Arbeitsstil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Branchenerfahrung und/oder Kenntnisse im Bereich der D-Cinema-Technik oder professionellen Video-/Beschallungstechnik wünschenswert
- Führerschein Klasse B bzw. 3

UNSER ANGEBOT:

Neben einer leistungsgerechten Vergütung bieten wir Ihnen ein vielfältiges, verantwortungsvolles und herausforderndes Aufgabengebiet. Ebenfalls bieten wir Ihnen eine intensive und praxisnahe Einarbeitung. Gestalten Sie mit uns Ihre Zukunft in einem dynamischen Umfeld mit flachen Hierarchien.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Für eine schnelle Bearbeitung bitten wir bevorzugt um Ihre Bewerbung per E-Mail in einer PDF-Datei an: jobs@kinoton.de

Bank: Stadtparkasse München
Konto-Nr. 1003272653
BLZ: 701 500 00

IBAN: DE90701500001003272653
BIC: SSKM DE MM

USt-ID: DE815505577